

# BACCALAURÉAT TECHNOLOGIQUE

## SCIENCES ET TECHNOLOGIES DU MANAGEMENT ET DE LA GESTION (STMG)

### GESTION ET FINANCE

#### ÉPREUVE DE SPÉCIALITÉ PARTIE ÉCRITE

#### SESSION 2014

Durée : 4h

Coefficient : 6

#### **Documents autorisés**

Liste des comptes du plan comptable général, à l'exclusion de toute autre information.

#### **Matériel autorisé :**

Une calculatrice de poche à fonctionnement autonome, sans imprimante et sans moyen de transmission, à l'exclusion de tout autre élément matériel ou documentaire. (Cirulaire n°99-186 du 16 novembre 1999 ; BOEN n°42).

#### **Annexe à rendre avec la copie:**

Annexe A - page 14/14 (fournie en deux exemplaires)

***Le sujet comporte 14 pages numérotées 1/14 à 14/14.***

**Il vous est demandé de vérifier que le sujet est complet dès sa mise à votre disposition.**

---

*Le sujet comporte deux parties indépendantes :*

Sommaire .....	p 2
<b>PREMIÈRE PARTIE (90 points)</b>	
Présentation.....	p 3
<b>DOSSIER 1 – Construction et traduction de l’image financière..... (53 points)</b>	<b>p 4-5</b>
<b>DOSSIER 2 – Analyse de la rentabilité ..... (20 points)</b>	<b>p 5</b>
<b>DOSSIER 3 – Rentabilité d’un nouveau chantier ..... (17 points)</b>	<b>p 5-6</b>
<b>DEUXIÈME PARTIE (30 points) .....</b>	<b>p 6</b>

---

*Le sujet comporte les annexes suivantes :*

### **DOSSIER 1**

Annexe 1 - Copie écran d'une page du site Web entreprise .....	p 7
Annexe 2 - Processus de gestion du contact client M. Dubosc.....	p 8
Annexe 3 - Extrait du contrat de M. Dubosc.....	p 9
Annexe 4 - Facture M. Dubosc .....	p 10
Annexe 5 - Copie écran, saisie de la facture du 05/09/2013 sur le logiciel comptable....	p 10
Annexe 6 - Extrait du plan comptable de l’entreprise « Chalets BERGER » .....	p 10
Annexe 7 - Factures de septembre 2013 à enregistrer .....	p 11
<b>Annexe A – (à rendre avec la copie).....</b>	<b>p 14</b>

### **DOSSIER 2**

Annexe 8 - Compte de résultat SARL « Chalets BERGER » .....	p 12
Annexe 9 - Indicateurs.....	p 13

### **DOSSIER 3**

Annexe 10 - Informations relatives à la rentabilité du nouveau chantier.....	p 13
--	------

Les deux exemplaires fournis pour l'annexe A (à rendre en un exemplaire), étant suffisants pour permettre la préparation et la présentation des réponses, il ne sera pas distribué d'exemplaires supplémentaires.

#### **AVERTISSEMENT**

Si le texte du sujet, de ses questions ou de ses annexes, vous conduit à formuler une ou plusieurs hypothèses, il vous est demandé de la (ou de les) mentionner explicitement dans votre copie.

## SUJET

*Il vous est demandé d'apporter un soin particulier à la présentation de votre copie.  
Toute information calculée devra être justifiée.  
Les écritures comptables devront comporter le numéro, l'intitulé des comptes et un libellé de l'écriture.*

### PREMIÈRE PARTIE (90 points)

Installée au cœur des Alpes, la SARL « Chalets BERGER » est une société spécialisée dans la construction de chalets en bois.

Cette entreprise, créée en 1920 par Victor Berger, a toujours voué sa passion et son activité au même matériau : le bois. En 1960, les frères Berger lancent la fabrication des premiers chalets en industrialisant la scierie familiale.

En 1998, avec l'arrivée de Michel Berger (6<sup>ème</sup> génération), l'entreprise connaît un tournant dans son histoire en intégrant un processus de dessin assisté par ordinateur (DAO). Des innovations importantes sont réalisées avec l'investissement de deux centres de taille de charpente à commande numérique<sup>(1)</sup>.

Un chalet témoin est aménagé pour servir de lieu d'exposition et de bureaux pour le personnel administratif.

La société emploie actuellement 24 personnes. Elle est structurée autour de plusieurs pôles interdépendants :

- le service commercial, composé d'un architecte et des chargés de clientèle, a pour mission d'accueillir les clients, présenter les produits de la société, et bâtir un avant projet ;
- le service production, qui regroupe un bureau d'étude et des ateliers, assure la conception, la fabrication et le montage de la construction ;
- le service administratif et comptable se charge de la facturation, du suivi des clients et des approvisionnements.

La société propose des chalets et des maisons en bois (*en madriers massifs ou ossature bois*).

Le client peut choisir de recourir au service de l'entreprise pour le suivi et la mise en œuvre de la construction (clé en main) ou bien décider d'acquérir la construction en kit, avec assistance ou non d'un monteur.

Le marché des constructions neuves en bois semble s'orienter vers un essor des ventes de chalets en kit au détriment des chalets clés en main. En effet, la conjoncture économique morose incite les particuliers, constituant la quasi-totalité de la clientèle de l'entreprise, à choisir les constructions en kit qui présentent un prix de vente plus attractif.

Le système d'information de la SARL « Chalets BERGER » est organisé autour de logiciels standard à vocation bureautique et d'un logiciel comptable.

Dans un premier temps, la création des factures est automatisée grâce à l'utilisation du tableur. Par la suite, le comptable procède à leur enregistrement sur le logiciel comptable qui utilise les journaux suivants :

le journal des achats :	AC	le journal de banque :	BQ
le journal des ventes :	VT	le journal des opérations diverses :	OD

M. Précis, expert comptable de la SARL « Chalets BERGER », réalise les travaux d'inventaire, établit les documents de synthèse conformément aux obligations légales. Sa mission consiste, également, à conseiller le gérant, Michel Berger, lors de ses prises de décisions.

Toutes les opérations sont soumises au taux de TVA normal (19,6 %). L'exercice comptable coïncide avec l'année civile.

(1) Un centre de taille à commande numérique permet d'entailler les pièces de bois. Les instructions pour l'entailage sont directement transmises aux machines par le bureau d'étude à partir d'un logiciel.

## **DOSSIER 1 – CONSTRUCTION ET TRADUCTION DE L'IMAGE FINANCIÈRE**

Pour mieux répondre aux besoins de ses clients et revaloriser son image, l'entreprise a récemment « relooké » son site Web. Depuis ce site le client potentiel peut contacter l'entreprise à l'aide d'un formulaire de demande d'informations. Le site est mis à jour toutes les semaines avec ajout de photos, d'explications, de textes et d'actualités. Il propose également un lien « Facebook » qui permet de commenter les actualités et les photos déposées par l'administrateur du réseau. Vous disposez des annexes 1 à 7 et de l'annexe A (à rendre avec votre copie) pour traiter ce dossier.

### **A – Le processus de gestion d'une commande client**

Les clients sont des particuliers qui prennent contact avec l'entreprise soit par l'intermédiaire du site Internet, soit par téléphone, soit directement en se rendant au pavillon témoin (siège social de l'entreprise).

Début 2013, M. et Mme Dubosc ont un projet de résidence principale et font parvenir à l'entreprise « Chalets BERGER » une demande d'informations via le site Web.

#### **Travail à faire**

**À partir des annexes 1 et 2**

- 1. Après avoir précisé la notion d'e-communication, présenter deux de ses atouts pour l'entreprise.**
- 2. Citer les outils d'e-communication utilisés par « Chalets BERGER ».**
- 3. Préciser, en les qualifiant, les acteurs internes et externes du processus décrit.**
- 4. Quel est le rôle de Mme Lebrun ? En l'état actuel du processus, Mme Lebrun détient-elle les informations nécessaires à sa prise de décision ?**
- 5. À partir de quel moment M. Dubosc passe-t-il du statut de client potentiel à celui de client de la société ?**

### **B – Le suivi administratif et comptable d'une commande client**

M. et Mme Dubosc orientent leur choix définitif sur une maison en bois en kit qui doit être livrée au plus tard le 20 septembre 2013.

Conformément aux usages dans le bâtiment, l'entreprise adresse à ses clients une facture à chaque étape du projet choisi.

#### **Travail à faire**

- 1. À partir des annexes 3 et 4, préciser les montants réglés à chaque étape de la facturation. À quoi correspondent ces différentes étapes ?**
- 2. À partir de l'annexe 5, décrire l'enchaînement du traitement comptable. Quel est l'utilité d'un compte d'une part et d'un journal d'autre part ?**
- 3. Quels avantages présente le traitement informatisé des enregistrements comptables ?**
- 4. Quel document a permis l'enregistrement de cette écriture comptable ? Pourquoi ?**
- 5. Avec le système informatique utilisé par l'entreprise, l'écriture de vente est-elle automatisée ? Justifier votre réponse.**
- 6. Mettre à jour le compte client Dubosc à l'aide de l'annexe A (à rendre avec votre copie) au 5 septembre 2013 à partir de l'annexe 4.**
- 7. Procéder au lettrage de ce compte sur l'annexe A (à rendre avec votre copie). Donner la signification du solde du compte 411028.**

## **C – L'organisation comptable et l'enregistrement d'opérations**

Le dirigeant de l'entreprise s'interroge sur la pertinence de son organisation comptable et de son plan de comptes présenté en annexe 6.

Il se demande si ce dernier lui offre des informations suffisantes pour l'aider à prendre des décisions éclairées.

### **Travail à faire**

- 1. Préciser l'activité de l'entreprise en justifiant votre réponse.**
- 2. Le dirigeant de l'entreprise pourra-t-il connaître la répartition de son chiffre d'affaires entre ses différents types de constructions : par exemple, chalet en bois en kit ou chalet en bois monté ? Justifier votre réponse. Si non, proposer une solution adaptée pour répondre à son besoin.**
- 3. Enregistrer au journal approprié de l'entreprise « Chalets BERGER », les documents mis à votre disposition en annexe 7.**

## **DOSSIER 2 – ANALYSE DE LA PROFITABILITÉ**

Le comptable de « Chalets BERGER » vous fournit le compte de résultat ainsi que des indicateurs de performance de l'entreprise.

Inquiet et perplexe devant l'évolution de l'activité de l'entreprise dans le contexte économique morose, il vous demande de l'aider à comprendre et analyser ces documents.

Vous disposez des annexes 8 et 9.

### **Travail à faire**

- 1. Analyser le sens de la variation de stocks de matières premières et autres approvisionnements au 31 décembre 2013. Quel en est l'impact sur le résultat comptable ?**
- 2. Reconstituer l'écriture concernant les stocks enregistrée au 31 décembre 2013 dans le journal approprié.**
- 3. Apprécier en une douzaine de lignes la profitabilité de l'entreprise dans le temps. Le dirigeant a-t-il raison de s'inquiéter ? Comment peut-il réagir ?**

## **DOSSIER 3 – RENTABILITÉ D'UN NOUVEAU CHANTIER**

Le dirigeant, toujours soucieux d'assurer la pérennité de son entreprise dans un contexte économique difficile, souhaite disposer d'outils complémentaires pour éclairer sa prise de décisions. En effet, il désire connaître pour chacun de ses chantiers un prix de revient afin de pouvoir déterminer le prix de vente optimal. Avant de signer un contrat, il est tout naturel que le dirigeant se pose deux questions : à combien va revenir le chantier et quelle va être la marge de la société ?

Avant de mettre en place une comptabilité de gestion prévisionnelle, M. Berger et l'expert comptable décident d'analyser la situation au travers du chantier de M. Bernard (contrat signé début 2014) : chalet madrier en kit vendu pour la somme de 65 000 € HT.

Les données sont extraites du logiciel comptable et doivent permettre de déterminer le résultat de ce chantier.

### Travail à faire

À partir de l'annexe 10 et de vos connaissances,

1. **Calculer le montant de la main d'œuvre directe (MOD) et justifier cette appellation.**
2. **L'unité d'œuvre de l'atelier Fabrication est le nombre d'heures ouvrier, justifier ce choix.**
3. **Justifier le montant des charges indirectes.**
4. **Déterminer le résultat dégagé pour ce chantier.**
5. **Sur les conseils de l'expert comptable, il serait raisonnable, afin d'améliorer la situation de l'entreprise, de réaliser une marge bénéficiaire de 15 % sur ce type de produit. Calculer le prix de vente qui aurait permis d'atteindre cet objectif.**

## **DEUXIÈME PARTIE (30 points)**

L'expert comptable assiste la société dans la détermination de ses coûts de revient. La fiabilité des coûts repose sur l'objectivité des informations à utiliser. La prévision, notamment en matière d'activité et de rentabilité, ne doit pas relever de l'art divinatoire.

Dans une entreprise de bâtiment, d'un chantier à l'autre, la consommation de matières premières, le recours à la sous-traitance et à l'affectation d'heures peuvent être différents d'où une certaine complexité de calcul du coût de revient ; cet élément est difficile à déterminer car il faut tenir compte non seulement des achats de matières premières, de la rémunération du personnel, de l'utilisation des machines, mais aussi de toutes les charges de fonctionnement (assurances, honoraires, frais de déplacement, publicité...) et de financement (intérêts, frais de dossier...).

Ces difficultés se retrouvent dans tous les secteurs d'activité mais posées différemment.

### Travail à faire

**En une ou deux pages maximum, à partir de vos connaissances et en vous inspirant des situations présentées dans la première partie, vous rédigerez une réponse argumentée à la question suivante :**

**Dans quelle mesure la mise en place d'une comptabilité de gestion pour le calcul d'un coût par chantier, par secteur, par commande,... dans une PME industrielle est un atout pour améliorer la performance ?**

## ANNEXE 1 – Copie écran d'une page du site Web entreprise

A votre disposition pour concevoir et bâtir ensemble votre maison bois sur-mesure.

J'aime 40 Envoyer Tweeter 1 +1 5

Contactez-nous pour plus d'informations Cliquez Ici

MAISONS

Concevoir une maison BBC

Comment construire une maison en bois BBC

Construire un chalet bois ou une maison bois

Construire maison bois en kit

Vous avez un **projet** de maison en bois ?

CLIQUEZ-ICI



Vous voulez **construire** votre maison en bois vous-même ?

CLIQUEZ-ICI



Vous souhaitez une maison **clé en mains** sur-mesure ?

CLIQUEZ-ICI



### Demande d'informations

Dubosc

Alain

Embrun

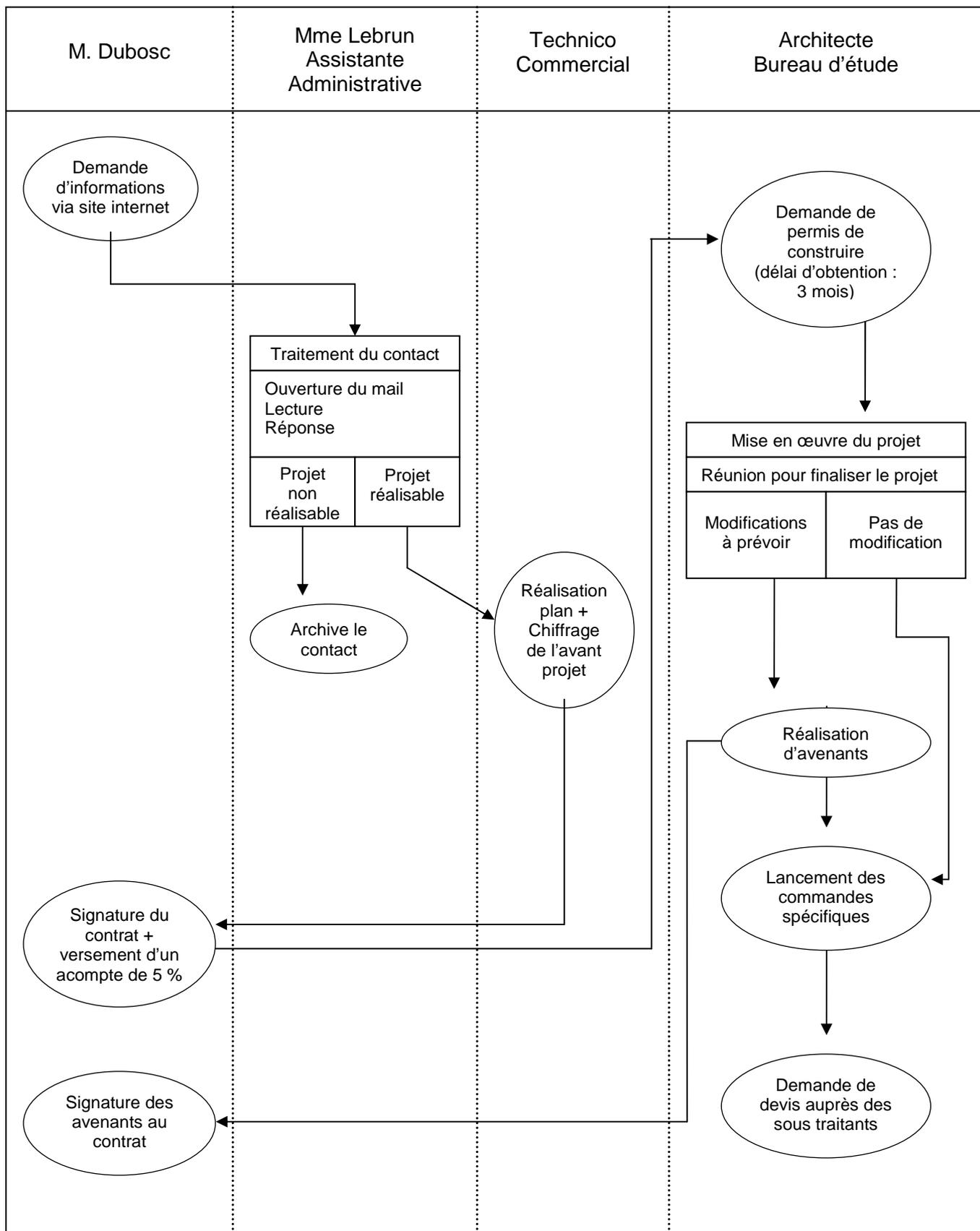
0492518832

dsc.alain@gmail.com

Je suis intéressé pour une maison bois en Kit. Pouvez vous me recontacter. Merci par avance.

ENVOYER

## ANNEXE 2 – Processus de gestion du contact client M. Dubosc



## ANNEXE 3 – Extrait du contrat de M. Dubosc

**CONTRAT N° 1/13**

**Mme et M. Alain Dubosc**

Pour la livraison en kit de votre MAISON modèle personnalisé, en madriers massifs de 70 mm, sur votre terrain situé à Embrun.

Lieu dit : chemin du Chambion Section : AD Parcelle: n° 403

Nos chalets sont réalisés tout en épicéa blanc de Finlande qualité dite « NON CLASSÉE » (1er choix en bois du Nord) traité avec un produit d'imprégnation fongicide, insecticide, hydrofuge en phase aqueuse par trempage.

Branchements :

Eau, électricité, assainissement collectif à partir des raccordements disponibles sur le terrain, à votre charge.

DÉSIGNATION DES OUVRAGES	INDICATIONS À DONNER	VALEUR DES LOTS TTC
<b>STRUCTURE DES MURS</b>	<p><b>Murs :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Structure complète en madriers massifs de 70 mm, assemblé à mi-bois par double entaillage et chevillage vertical en acacia</li> <li>- Charpente traditionnelle avec pannes 95/220 choix 1 rabotées hors cœur sans aboutage, poteaux, chevrons,....</li> </ul> <p>Porte d'entrée en bois 90/205, 5 points d'ancrage, 3 points sécurité            Baie coulissante à frappe 240/205 avec vitrage SP 10 au séjour et la cuisine            Fenêtres 120/115, 2 vantaux avec volets bois dans les chambres            Fenêtres 100/115, 1 vantail, avec volet bois            Fenêtres 60/65, 1 vantail, sans volet bois, vitrage anti-effraction, mécanismes oscillant-battant</p> <p><b>Pour le kit :</b> fourniture complète de visserie, clouterie</p>	<b>88 522,00</b>
<b>AMÉNAGEMENT INTÉRIEUR</b>	<p>Blocs portes à panneaux en sapin 1er choix sur chambranle, contre chambranle et joints phoniques (porte de placard non comprise) dont une porte palière isolée (en haut de l'escalier )            Cloisons représentées en double trait en ossature bois 36/70 à âme isolante et large frise de 13/140 identique à celle des murs, en bois du Nord 1er choix, de part et d'autre</p> <p><b>Pour le kit:</b>            fourniture complète de visserie, clouterie.</p>	<b>3 806,00</b>
<b>ISOLATION ET DOUBLAGE DES MURS</b>	<p>L'isolation des murs extérieurs est composée avec 140 mm de laine de bois            Doublage des murs extérieurs en large frise 13/140 en bois du Nord, 1er choix*            L'isolation de la toiture est composée de 300 mm de laine de bois croisée</p> <p><b>Pour le kit :</b>            fourniture complète visserie, clouterie</p>	<b>17 924,00</b>
<b>ZINGUERIE FUMISTERIE</b>	<p>Chêneaux, y compris descentes en aluminium pré laquée couleur + pose            Feu à l'âtre + pose</p>	<b>2 918,00</b>
<b>RAMBARDE EXTÉRIEURE</b>	<p>Rambarde extérieure avec lisses basse et haute et balustres droite ou moulurées y compris pied d'ancrage sur la dalle</p> <p><b>Pour le kit :</b> fourniture complète visserie, clouterie</p>	<b>2 544,00</b>
<b>ASSISTANCE TECHNIQUE</b>	<p>Mise à disposition d'un monteur pendant 5 jours donnant droit à la Garantie Décennale</p>	<b>2 000,00</b>
<b>MONTANT GLOBAL T.T.C</b>		<b>117 714,00</b>

### Conditions de facturation et règlement

- 1<sup>ère</sup> échéance : 5 % à la signature du contrat
- 2<sup>ème</sup> échéance: 30 % à la mise en fabrication
- 3<sup>ème</sup> échéance: 30 % à la fin de fabrication
- 4<sup>ème</sup> échéance: 30 % à la livraison
- 5<sup>ème</sup> échéance: 5 % à la mise à disposition du monteur

## ANNEXE 4 – FACTURE M.Dubosc

« Chalets BERGER » place de la Mairie 05380 Chateauroux les Alpes <a href="http://www.chaletsberger.fr">www.chaletsberger.fr</a>		M Alain DUBOSC 21, rue du général Leclerc 05600 EMBRUN
Facture n° 284/13	05/09/2013	
<i>pour la livraison en KIT de votre maison, modèle personnalisé en madriers massifs, sur votre terrain à Embrun</i>		
en euros		
5ème échéance : 5% à la mise à disposition du monteur	5 885,70	
TOTAL HT	4 921,15	
TVA 19,6%	964,55	
MONTANT TTC	5 885,70	
<i>en votre aimable règlement</i>		

## ANNEXE 5 – Copie écran , saisie de la facture du 05/09/2013 sur le logiciel comptable

The screenshot shows a software window titled 'Journal/Mois [VE - septembre 2013]'. The interface includes a menu bar (Fichier, Édition, Vues, Actions, Fenêtres), a toolbar with icons for 'Enregistrer', 'Enregistrer et Fermer', 'Consultation / Lettrage', 'Voir document', 'Échéancier de la facture', 'Documents associés', 'Infos TVA', 'Régler', 'Ventilations analytiques', and 'Saisie guidée'. Below the toolbar, there are input fields for 'Exercice' (Du 01/01/13 au 31/12/13), 'Journal' (VE), and 'Période' (septembre 2013). A status bar at the bottom indicates 'La vue actuelle a été modifiée. Pour enregistrer vos modifications, cliquez ici.' The main data table is as follows:

St...	Jour	Pièce	Group...	Document	N° de compte	Libellé	Débit	Crédit	Date de l'éc...	Poste an...	Documents ...	QTE
	05	284/13		facture	7011	Vente chalets KIT - Client Dubosc		4 921,15				
	05	284/13		facture	4457101	Vente chalets KIT - Client Dubosc		964,55				
I	05	284/13		facture	4110028	Vente chalets KIT - Client Dubosc	5 885,70		05/09/2013			

## ANNEXE 6 – Extrait du plan comptable de l'entreprise « Chalets BERGER »

601100	Achats de bois
601200	Achats d'isolants et panneaux
601310	Achats de menuiseries extérieures
601320	Achats de menuiseries intérieures
.....	.....
701000	Vente de chalets en bois
.....	.....

## ANNEXE 7 – Factures de septembre 2013 à enregistrer

<b>MB Bois</b> 14, Av. Joseph AGID - 63130 ROYAT TEL (+33) 04 75 25 10 59		<b>FACTURE DOIT</b> <b>SARL Chalets BERGER</b>		
N° de Fact :		40243/2013		
Date :		15/09/2013		
N° de client :		10753		
Échéance :		A 30 jours fin de mois		
Réf	Désignation	Qté (m3)	P.U.	Montant
1523	Bois lamellé-collé Epicéa visible	3,996	450,00	1 798,20
1542	Bois lamellé-collé Epicéa visible, abouté	3,476	430,00	1 494,68
1623	Bois massif de construction Epicéa, visible, abouté	4,838	350,00	1 693,30
1648	Bois massif de construction Epicéa, visible, non abouté	2,154	350,00	753,90
Montant brut				5 740,08
Remise 5 %				287,00
Net commercial H.T.				5 453,08
Transport				180,00
Net H.T.				5 633,08
TVA 19,6 %				1 104,08
Net à payer TTC				6 737,16

<b>Val Meca Bois</b> 23, rue du hameau TEL (+33) 04 12 26 10 44		<b>FACTURE DOIT</b> <b>SARL Chalets BERGER</b>		
N° de Fact :		2013.02.031		
Date :		21/09/2013		
N° de client :		45236		
Échéance :		Paiement par chèque		
Réf	Désignation	Qté (u)	P.U.	Montant
Rab-420	Raboteuse STENTON type S 530-H300 (1)	1	4 000,00	4 000,00
Montant brut				4 000,00
Frais d'installation et port				250,00
Net H.T.				4 250,00
TVA 19,6 %				833,00
Net à payer TTC				5 083,00

## ANNEXE 8 – Compte résultat SARL « Chalets BERGER »

Charges (hors taxes)	31/12/13	31/12/12	Produits (hors taxes)	31/12/13	31/12/12
<b>Charges d'exploitation :</b>			<b>Produits d'exploitation :</b>		
Achats de marchandises			Ventes de marchandises		
Variation des stocks			Production vendue [biens et services]	1 587 361	2 743 505
Achats de matières premières et autres appro	521 212	1 005 174	<b>Sous-total A - Montant net du chiffre d'affaires</b>	<b>1 587 361</b>	<b>2 743 505</b>
Variation des stock (1)	-7 622	-132 816	Production stockée		
Autres achats et charges externes	597 054	957 775	Production immobilisée		
Impôts, taxes et versements assimilés	16 791	20 424	Subventions d'exploitation		60 000
Salaires et traitements	332 056	435 303	Reprises sur provisions, transferts de charges	6 123	11 493
Charges sociales	142 188	138 851	Autres produits		
Dotations aux amortissements et aux provisions:	10 002	8 275	<b>Sous-total B</b>	<b>6 123</b>	<b>71 493</b>
Pour risques et charges: dotations aux provisions					
Autres charges			<b>TOTAL I</b>	<b>1 593 484</b>	<b>2 814 998</b>
<b>TOTAL I</b>	<b>1 611 681</b>	<b>2 432 986</b>			
<b>Charges financières:</b>			<b>Produits financiers:</b>		
Dotations aux amortissements et provisions			De participation		
Intérêts et charges assimilées	5 235	9 520	D'autres valeurs mobilières et créances de l'actif immobilisé		
Différences négatives de change			Autres intérêts et produits assimilés	3 344	2 946
Charges nettes sur cessions de VMP			Reprises sur provisions et transferts de charges		
			Différences positives de change		
<b>TOTAL II</b>	<b>5 235</b>	<b>9 520</b>	Produits nets sur cessions de VMP		
			<b>Total II</b>	<b>3 344</b>	<b>2 946</b>
<b>Charges exceptionnelles:</b>			<b>Produits exceptionnels:</b>		
Sur opérations de gestion		27	Sur opérations de gestion		
Sur opérations en capital		1 933	Sur opérations en capital		6 000
Dotations aux amortissements et aux provisions		0	Reprises sur provisions et transferts de charges		
<b>TOTAL III</b>		<b>1 960</b>	<b>TOTAL III</b>		<b>6 000</b>
<b>Participation des salariés aux résultats (IV)</b>					
<b>Impôts sur les bénéfices (V)</b>		<b>1 26 490</b>			
<b>Total des charges (I+II+III+IV+V)</b>	<b>1 616 916</b>	<b>2 570 956</b>	<b>Total des produits (I+II+III)</b>	<b>1 596 828</b>	<b>2 823 944</b>
Solde créditeur = <b>bénéfice</b>		<b>252 988</b>	Solde débiteur = <b>perte</b>	<b>20 088</b>	
<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>1 616 916</b>	<b>2 823 944</b>	<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>1 616 916</b>	<b>2 823 944</b>
(1)					
Stock initial		1 32 816			
Stock final		1 40 438			

## ANNEXE 9 – Indicateurs

Quelques indicateurs	Année 2013		Année 2012		Taux d'évolution 2013/2012 (en %)
	Montant	% du CA 2013	Montant	% du CA 2012	
Chiffres d'affaires	1 587 361,00	100,00	2 743 505,00	100,00	-42,14
Valeur ajoutée	476 717,00	30,03	913 372,00	33,29	-47,81
Excédent ou insuffisance brut(e) d'exploitation	-14 318,00	-0,90	378 794,00	13,81	-103,78
Résultat d'exploitation	-18 197,00	-1,15	382 012,00	13,92	
Capacité d'autofinancement	-16 209,00		245 703,00		-106,60

Postes de charges (en €)	Année 2013		Année 2012		Taux d'évolution 2012/2013 (en %)
	Montant	% du CA 2013	Montant	% du CA 2012	
Consommation de l'exercice en provenance des tiers	1 110 644,00	0,70	1 830 133,00	0,67	-39,31
Impôt et taxes	16 791,00	0,01	20 424,00	0,01	-17,79
Charges de personnel	4 742 444,00	0,30	5 741 544,00	0,21	-17,40

	Résultat d'exploitation	CA	Taux de profitabilité (en %)
2012	382 012,00	2 743 505,00	13,92
2013	- 18 197,00	1 587 361,00	-1,15

## ANNEXE 10 – Informations relatives à la rentabilité du nouveau chantier

L'extraction de certains comptes via le logiciel comptable a permis d'obtenir les éléments suivants pour le calcul du coût de revient du chantier du client BERNARD :

Achats de bois : 18 100 €	Achats couverture - étanchéité : 4 676,10 €
Achats isolants panneaux : 6 836,20 €	Achats de fournitures diverses : 22 510,40 €
Frais de transport sur achats : 2 046 €	Main d'œuvre directe (salaire des ouvriers) : 139,50 heures à 27,25 € de l'heure

L'atelier fabrication génère des coûts mesurés par l'heure de main d'œuvre des ouvriers avec un coût d'unité d'œuvre de 29 €.

Les charges liées au bureau d'étude s'élève à 1 940 €.

Les frais de distribution représentent 3% du coût direct.

Ces données ont permis d'élaborer le tableau suivant :

Charges directes	57 970,08 €
Charges indirectes	7 724,60 €
Coût de revient du chantier BERNARD	65 694,48 €

## ANNEXE A (à rendre avec la copie)

GRAND LIVRE		Page 1					
CLIENTS		Édition en euros					
ÉDITION		Édition partielle					
PROVISOIRE		Du 01/01/2013 Au 31/12/2013					
<b>SARL « Chalets BERGER »</b>							
Sélection <b>Compte : 411028</b>							
Date	Réf.	Jo.	Lettrage	Libellé écriture	Débit	Crédit	Solde cumulé
<b>411028</b>	<b>Dubosc</b>						
10/01/2013		BQ		Règlement Chèque n°916145		2 500,00	- 2 500,00
08/04/2013	206	VE		Facture n°206/13 Situation 1	5 885,70		3 385,70
10/04/2013		BQ		Virement n° 124589		3 385,70	-
10/05/2013	217	VE		Facture n°217/13 Situation 2	35 314,20		35 314,20
15/05/2013		BQ		Virement n° 124597		35 314,20	-
18/06/2013	230	VE		Facture n°230/13 Situation 3	35 314,20		35 314,20
05/07/2013		BQ		Virement n° 125031		35 314,20	-
20/07/2013	248	VE		Facture n°248/13 Situation 4	35 314,20		35 314,20
02/08/2013		BQ		Règlement Chèque n° 916210		35 314,20	-
.....	.....	.....	.....	.....	.....	.....	.....
<b>Total</b>	<b>411028</b>	<b>DUBOSC</b>			.....	.....	.....