

BACCALAURÉAT TECHNOLOGIQUE

SCIENCES ET TECHNOLOGIES DU MANAGEMENT ET DE LA GESTION (STMG)

ÉPREUVE DE SCIENCES DE GESTION SPÉCIALITÉ : **GESTION ET FINANCE**

PARTIE ÉCRITE

SESSION 2014

Durée : 4h

Coefficient : 6

Documents autorisés

Liste des comptes du plan comptable général, à l'exclusion de toute autre information.

Matériel autorisé :

Une calculatrice de poche à fonctionnement autonome, sans imprimante et sans moyen de transmission, à l'exclusion de tout autre élément matériel ou documentaire (circulaire n°99-186 du 16 novembre 1999 ; BOEN n°42).

Annexe (s) à rendre avec la copie:

Annexe A - Page 12/12 (fournie en deux exemplaires)

Annexe B - Page 12/12 (fournie en deux exemplaires)

**Le sujet comporte 12 pages numérotées 1/12 à 12/12.
Il vous est demandé de vérifier que le sujet est complet
dès sa mise à votre disposition.**

Le sujet comporte deux parties indépendantes :

Sommaire	p 2
PREMIÈRE PARTIE (90 points)	
Présentation	p 3
DOSSIER 1 – Le suivi des comptes clients (30 points)	p 4
DOSSIER 2 – Le développement de l'entreprise..... (30 points)	p 4
DOSSIER 3 – La rentabilité d'une nouvelle commande (30 points)	p 5
DEUXIÈME PARTIE (30 points)	p 6

Le sujet comporte les annexes suivantes :

DOSSIER 1 – Le suivi des comptes clients

Annexe 1 - Présentation d'un processus	p 7
Annexe 2 - Documents liés au client « Pack Diffusion »	p 8
Annexe A – Le compte client « Pack Diffusion » (à rendre avec la copie)	p 12

DOSSIER 2 – Le développement de l'entreprise

Annexe 3 - Facture n°2013-09-19.....	p 9
Annexe 4 - Données financières	p 10
Annexe 5 - Tableau d'amortissement de la machine « gaine textile »	p 11
Annexe 6 – Extrait de l'annexe de la société Sofibo Emballages au 31.12.2012	p 11

DOSSIER 3 – La rentabilité d'une nouvelle commande

Annexe 7 - Extrait de l'entretien avec Monsieur Schiller	p 11
Annexe B – Compte de résultat par variabilité.....	p 12

Les deux exemplaires fournis pour les annexes A à B (à rendre en un exemplaire), étant suffisants pour permettre la préparation et la présentation des réponses, il ne sera pas distribué d'exemplaires supplémentaires.

AVERTISSEMENT

Si le texte du sujet, de ses questions ou de ses annexes, vous conduit à formuler une ou plusieurs hypothèses, il vous est demandé de la (ou de les) mentionner explicitement dans votre copie.

SUJET

*Il vous est demandé d'apporter un soin particulier à la présentation de votre copie.
Toute information calculée devra être justifiée.
Les écritures comptables devront comporter le numéro, l'intitulé des comptes et un libellé de l'écriture.*

PREMIÈRE PARTIE (90 points)



Créée en 1963 par Monsieur Jean-François THIEBLEMONT, la société SOFIBO Emballages, est située à proximité de Saint-Dizier dans la région Champagne-Ardenne et offre ses services basés sur une solide expérience dans la conception et la fabrication de produits de calage et de protection destinés à protéger les produits fragiles pendant les transports. Elle propose à ses clients des solutions fiables à base de mousse de polyéthylène, de produits bulle d'air (Bulpak), de polystyrène expansé, de carton, de feutres ou de fibre de bois, de tissu. Elle emploie actuellement 18 personnes expérimentées dans la conception, la production et le conseil.

SOFIBO Emballages vend principalement à des clients du secteur de l'automobile, de l'aéronautique, de la verrerie et cristallerie, de l'optique, du luminaire, de l'ameublement, du mobilier urbain... Son chiffre d'affaires se répartit équitablement entre son métier de négoce et de production. Ses clients se situent principalement dans le quart Nord-Est de la France.

Ses points forts sont la qualité de ses produits, le conseil et la rapidité tant dans la conception que dans les délais de réalisation des produits proposés.

L'entreprise a pour objectif d'accéder à de nouveaux marchés en augmentant la capacité de production et en réduisant les coûts, mais aussi de consolider sa position sur le marché des gaines de protection textile, bulle et mousse.

Le système d'information de l'entreprise est organisé autour de logiciels bureautiques et d'un progiciel de gestion intégré (CHORUS) avec les modules commercial, comptable, paye, gestion des immobilisations. Les données sont exportées vers des applications bureautiques pour calculer les coûts et les divers indicateurs de performance économique, financière, commerciale et sociale.

Toutes les opérations sont soumises au taux de TVA normal de 19.6 %. L'exercice comptable coïncide avec l'année civile. L'entreprise SOFIBO Emballages tient sa comptabilité dans un journal unique.

Dans le cadre de son activité de production et de négoce, l'entreprise SOFIBO Emballages réalise de nombreuses transactions avec les parties prenantes. Tout au long de son exercice comptable, elle collecte, enregistre et contrôle des informations financières.

DOSSIER 1 – LE SUIVI DES COMPTES CLIENTS

Dans le but de maintenir de bonnes relations commerciales, il est important de suivre les comptes clients et fournisseurs.

Monsieur Schiller a reçu un mail de son client **Pack Diffusion** l'informant d'un problème de facturation. Il vous confie la vérification du compte de ce client et vous transmet à cet effet les documents rassemblés en annexe 2, notamment une copie du courrier qui a été adressé au client **Pack Diffusion** ainsi que le mail envoyé par ce client le 29 septembre 2013.

Travail à faire

1. Identifier les tâches spécifiques du service comptabilité dans le processus métier « de la commande du client au règlement » à partir de l'annexe 1.
2. Procéder au lettrage du compte client « Pack Diffusion » (annexe A à rendre avec la copie).
3. Le client respecte-t-il les conditions de règlement ? Justifier votre réponse.
4. La lettre de relance est-elle justifiée ? Argumenter votre réponse.
5. Après étude du mail reçu du client Pack Diffusion, le comptable a généré une facture d'avoir.
 - a. Présenter au journal de l'entreprise SOFIBO l'écriture d'enregistrement de cet avoir, à la date du 29 septembre 2013.
 - b. Effectuer la mise à jour du compte client « Pack Diffusion » (annexe A à rendre avec la copie)
6. Quelle est l'incidence de cette écriture d'avoir sur les documents de synthèse ?
7. Présenter, en quelques lignes, les objectifs du suivi des comptes clients.

DOSSIER 2 – LE DÉVELOPPEMENT DE L'ENTREPRISE

L'entreprise jouit d'une renommée certaine. Monsieur Schiller souhaite pouvoir répondre à de grosses commandes dans des délais raisonnables et à des tarifs attractifs, tout en gardant une longueur d'avance sur ses concurrents.

Pour ce faire, l'entreprise doit faire l'acquisition d'une nouvelle machine capable dans un premier temps de produire des gaines de textile puis dans un deuxième temps des bulles et mousses. Cette machine représente un gros investissement pour l'entreprise. Monsieur Schiller hésite encore sur le mode de financement.

Vous disposez des annexes 3 à 6 pour traiter ce dossier.

A – Investissement et financement

Le coût d'acquisition de la machine destinée à la fabrication de gaine textile s'élève à 50 000 € HT.

Travail à faire

1. Quels sont les différents modes de financement de l'investissement qui peuvent être utilisés par l'entreprise ?

2. Le responsable comptable conseille à Monsieur Schiller de financer cet investissement par fonds propres. Justifier les motifs de cette proposition en vous fondant sur les documents de l'annexe 4
3. Enregistrer au journal de l'entreprise SOFIBO la facture d'acquisition de la nouvelle machine à l'aide de l'annexe 3.

B – Suivi des immobilisations

Monsieur Schiller vous indique que la machine destinée à la fabrication de gaine textile sera mise en service le 1^{er} octobre 2013 et amortie sur une durée de 5 ans en mode linéaire. Vous disposez en annexe 5 du plan d'amortissement de la machine et en annexe 6 des extraits des tableaux de l'annexe.

Travail à faire

1. Dans le tableau des immobilisations de l'annexe 6, à quoi correspondent les montants inscrits dans la colonne B ?
2. Enregistrer au journal de l'entreprise SOFIBO la dotation aux amortissements de la nouvelle machine au 31 décembre 2013.
3. En vertu de quels principes comptables l'entreprise a-t-elle passé cette écriture ?
4. Préciser l'impact de cette acquisition et de son amortissement dans les tableaux de l'annexe 6.
5. Préciser, en quelques lignes, le rôle et le contenu de l'annexe dans l'information comptable et financière.

DOSSIER 3 – LA RENTABILITÉ D'UNE NOUVELLE COMMANDE

L'investissement réalisé par la société SOFIBO va permettre de répondre à l'objectif fixé, c'est-à-dire se repositionner sur des marchés anciens et conquérir de nouveaux clients. Pour cela, l'entreprise a fait l'acquisition d'une nouvelle machine en remplacement de l'ancienne pour augmenter ses capacités de production et a embauché un nouveau technico-commercial.

A – Le seuil de rentabilité

Monsieur Schiller vous demande d'étudier la rentabilité de son activité concernant la production actuelle de gaine textile. Pour cela, il vous fournit des éléments de calcul dans l'annexe 7.

Travail à faire

1. Compléter l'annexe B afin de déterminer le résultat d'exploitation et le taux de marge sur coût variable.
2. Calculer le seuil de rentabilité en valeur et en volume.

B – Analyse d'une nouvelle commande

Le responsable de l'entreprise, Monsieur Schiller, vient d'être contacté par un nouveau client. Ce dernier voudrait commander à titre exceptionnel 750 rouleaux de gaine textile afin de transporter des mâts de bateau pour le chantier naval de Cherbourg. Ce nouveau client connaît la qualité et le sérieux de l'entreprise mais voudrait obtenir un prix de vente HT de 80 € par rouleau. Monsieur Schiller vous demande de faire une nouvelle analyse afin de savoir s'il peut répondre favorablement à cette demande et de ce fait modifier son prix catalogue. Ce prix de 80 € s'appliquerait donc à l'ensemble des clients de la société.

Travail à faire

1. Calculer le nouveau résultat d'exploitation et le taux de marge sur coût variable.
2. Calculer le nouveau seuil de rentabilité (en valeur et en volume).
3. Faut-il accepter cette nouvelle commande exceptionnelle et un changement du prix catalogue pour tous les clients ? Argumenter votre réponse sur le court terme et sur le long terme.

DEUXIÈME PARTIE (30 points)

La décision d'investir dans une nouvelle machine va permettre à l'entreprise d'atteindre son objectif fixé, c'est-à-dire de trouver de nouveaux clients ou de reconquérir d'anciens clients. Pour ce faire, l'entreprise a pris la décision également d'embaucher un technico-commercial. La prospection du commercial a permis à l'entreprise de trouver un nouveau client qui va permettre d'augmenter le volume de production et de baisser ses prix pour être plus compétitive sur le marché des gaines de protection en textile. Diverses analyses ont donc été réalisées au sein du service comptable et financier pour aider le dirigeant à prendre cette décision.

Travail à faire

En une ou deux pages au maximum, à partir de vos connaissances et en vous inspirant des situations présentées dans la première partie, répondre à la question suivante :

En quoi l'analyse des coûts partiels constitue-t-elle un outil d'aide à la décision dans les entreprises ?

ANNEXE 2 – Documents liés au client « Pack Diffusion »

Document 1 : Facture n° 204576

SOFIBO EMBALLAGES 6, chemin du Barrage 52100 VALCOURT		
Pack Diffusion 52220 SOMMEVOIRE		
Le 05 juillet 2013 Facture n°204576 Echéance : 11 septembre 2013		
1000 Cartons d'emballages		439,00
	Total HT	439,00
	TVA 19,60%	86,04
	Net à payer TTC	525,04

Document 2 : Lettre de relance

	6 chemin du Barrage 52100 VALCOURT		Pack Diffusion 52220 SOMMEVOIRE		
	Rappel : Références à rappeler : 0390012		Valcourt, le 23 septembre 2013		
Monsieur, Sauf erreur de notre part, à la vérification de votre compte, les écritures suivantes apparaissent en retard de règlement.					
Date	Libellé	Pièce	Echéance	Débit	Crédit
05/07/13	Facture Pack Diffusion	204576	11/09/13	525.04	
Nous vous prions de bien vouloir nous faire parvenir dans les plus brefs délais un chèque du montant ci-dessous : Montant du solde : 525,04 euros TTC. Dans l'attente de votre règlement, Nous vous prions d'agrèer, Monsieur, l'expression de nos sentiments les meilleurs. A. Tisserand					

Document 3 : Mail reçu du client « Pack Diffusion » le 25 septembre 2013

Expéditeur	Pack Diffusion	
Destinataire	comptabilite@sifibo.fr	
Cc		
Cci		
Objet	vosre courrier du 23/09/13	
Pièce(s) jointe(s)	0 fichier(s)	

Vérifier l'orthographe Priorité : Normale Signature : Aucune

Monsieur,

Je fais suite à votre courrier de relance en date du 23 septembre 2013.

Après vérification par notre service comptabilité, la facture n°204576 en date du 5 juillet 2013 et à échéance du 11 septembre 2013 devait être annulée suite à une erreur de facturation. Cette annulation devait générer un avoir. Or, à ce jour, nous ne l'avons toujours pas réceptionné.

Merci de bien vouloir faire le nécessaire.

Cordialement,

Pack Diffusion

Document 4 : Extrait compte client 411009 « Pack Diffusion » au 25 septembre 2013

Date	Libellé	Pièce	Echéance	Débit	Crédit
15/05/13	Facture	204401	26/06/13	318.23	
26/06/13	Chèque	259756			318.23
05/07/13	Facture	204576	11/09/13	525.04	
08/07/13	Facture	204585	14/09/13	310.96	
14/09/13	Chèque	123456			310.96

ANNEXE 3 – Facture n° 2013-09-19

Techniques et mécaniques	
Zone de la Neuville	
51100 REIMS	
SOFIBO EMBALLAGES	
6, chemin du Barrage	
52100 VALCOURT	
Le 19 septembre 2013	
Facture n°2013-09-19	
Echéance : 30 jours fin de mois	
Machine « gaine textile »	50 000,00
	Total HT 50 000,00
	TVA 19,60% 9 800,00
	Net à payer TTC 59 800,00

ANNEXE 4 – Données financières

Bilan de la société SOFIBO Emballages au 31 décembre 2012

	ACTIF				PASSIF	
	2012		2011		2012	2011
	Brut	Amts. et dépréciations	Net	Net		
Actif immobilisé :						
Immobilisations incorporelles	15 000	7 000	8 000	6 000	250 000	250 000
Immobilisations corporelles	875 000	695 000	180 000	188 000	25 000	25 000
Immobilisations financières	300		300	300	251 000	251 000
					44 000	-69 000
					100	500
TOTAL I	890 300	702 000	188 300	194 300	570 100	457 500
Actif circulant :						
Stocks de matières premières	200		200	200	177 000	200 000
Stocks de produits finis	2 000		2 000	500	130 000	106 000
Stocks de marchandises	380 000		380 000	270 000	94 000	102 000
Clients et comptes rattachés	290 000	30 000	260 000	250 000	400	
Autres créances	1 000		1 000	500		
Disponibilités	140 000		140 000	150 000		
TOTAL II	813 200	30 000	783 200	671 200	401 400	408 000
TOTAL GENERAL	1 703 500	732 000	971 500	865 500	971 500	865 500

Ratios

Ratios	2012	2011
Indépendance financière (capitaux propres/ ressources stables)	76,31 %	69,58 %
Taux endettement (emprunts/capitaux propres)	31,05 %	43,72 %

ANNEXE 5 – Tableau d'amortissement de la machine « gaine textile »

TABLEAU D'AMORTISSEMENT				
Bien amortissable :	Machine	Mode d'amortissement :	Linéaire	
Coût d'acquisition du bien :	50 000 €	Date de mise en service :	01/10/2013	
Date d'acquisition :	19/09/2013	Taux amortissement :	20%	
Nombre d'année d'utilisation :	5 ans			
<i>Exercices</i>	<i>Base d'amortissement</i>	<i>Amortissement</i>	<i>Amortissements cumulés</i>	<i>Valeur nette comptable</i>
2013	50 000,00 €	2 500,00 €	2 500,00 €	47 500,00 €
2014	50 000,00 €	10 000,00 €	12 500,00 €	37 500,00 €
2015	50 000,00 €	10 000,00 €	22 500,00 €	27 500,00 €
2016	50 000,00 €	10 000,00 €	32 500,00 €	17 500,00 €
2017	50 000,00 €	10 000,00 €	42 500,00 €	7 500,00 €
2018	50 000,00 €	7 500,00 €	50 000,00 €	- €
TOTAL		50 000,00 €		

ANNEXE 6 – Extrait de l'annexe de la société SOFIBO Emballages au 31 décembre 2012

Extrait du tableau des immobilisations

Situations et mouvements	A	B	C	D
Rubriques	Valeurs brutes à l'ouverture de l'exercice	Augmentations	Diminutions	Valeur brute à la clôture de l'exercice
[...]				
Installations techniques, matériel et outillage	335 000	60 000	50 000	345 000
Autres immobilisations corporelles	133 000	15 000	14 000	134 000
[...]				
TOTAUX	879 300	75 000	64 000	890 300

Tableau des amortissements

Situations et mouvements	A	B	C	D
Rubriques	Amortissements cumulés au début de l'exercice	Augmentations : dotations de l'exercice	Diminutions : d'amortissement de l'exercice	Amortissements cumulés à la fin de l'exercice
[...]				
Installations techniques, matériel et outillage	334 000	51 000	40 000	345 000
Autres immobilisations corporelles	89 000	10 000	15 000	84 000
TOTAUX	708 000	62 000	68 000	702 000

ANNEXE 7 – Extrait de l'entretien avec Monsieur Schiller

Actuellement, nous réalisons une production de 1 495 rouleaux de 100 m linéaire par rouleaux sur l'année. L'investissement prévu permettrait à l'entreprise de tripler cette capacité de production. Le prix de vente moyen d'un rouleau de gaine textile en 100 m linéaire est de 90 € HT. Si nous augmentons notre production, nous pourrions envisager une diminution du prix par rouleaux.

Le montant unitaire des charges variables est de 27 € et nos charges fixes sont essentiellement liées à la main d'œuvre directe (59 220 €), à la partie fixe du salaire du commercial (8 100 €) et à l'amortissement de la machine (10 000 €).

ANNEXE A – Le compte client « Pack Diffusion » (à rendre avec la copie)

Date	Libellé	Pièce	Echéance	Débit	Crédit	Lettrage
15/05/13	Facture	204401	26/06/13	318,23		
26/06/13	Chèque	259756			318,23	
05/07/13	Facture	204576	11/09/13	525,04		
08/07/13	Facture	204585	14/09/13	310,96		
14/09/13	Chèque	123456			310,96	
....

ANNEXE B – Compte de résultat par variabilité (à rendre avec la copie)

Eléments	Calculs	Montants	%
Chiffre d'affaires			
Charges variables			
Marge sur coût variable			
Charges fixes			
Résultat d'exploitation			

ANNEXE A – Le compte client « Pack Diffusion » (à rendre avec la copie)

Date	Libellé	Pièce	Echéance	Débit	Crédit	Lettrage
15/05/13	Facture	204401	26/06/13	318,23		
26/06/13	Chèque	259756			318,23	
05/07/13	Facture	204576	11/09/13	525,04		
08/07/13	Facture	204585	14/09/13	310,96		
14/09/13	Chèque	123456			310,96	
....

ANNEXE B – Compte de résultat par variabilité (à rendre avec la copie)

Eléments	Calculs	Montants	%
Chiffre d'affaires			
Charges variables			
Marge sur coût variable			
Charges fixes			
Résultat d'exploitation			